



# GAGNER SON AUDITOIRE

Réussir ses présentations à enjeux

## Objectifs pédagogiques opérationnels

**Accompagner la progression de chacun** sur ses présentations à enjeux, grâce à des exercices décalés et personnalisés. La formation est à **100 % interactive** et en lien permanent avec une **application professionnelle précise**. Elle permet à chacun d'affiner au fur et à mesure des 2 jours sa propre présentation.

## Programme

### Jour 1 : Quel type d'orateur êtes-vous ?

Explorez les différents styles de présentation possibles **en fonction de vos propres enjeux et de votre personnalité**.  
Donnez du corps à votre présence et à vos mots.  
Travaillez sur votre cas professionnel et des situations décalées (échauffements, scènes...).

### Jour 2 : Renforcez la qualité de votre relation à l'auditoire

Captivez votre public en l'entraînant dans une forme d'interactivité et d'écoute mutuelle.  
Techniques théâtrales : travail autour du masque, matchs d'impro, sur votre cas professionnel.  
Déterminez les signaux d'écoute et d'adhésion de votre public pour réadapter votre énergie.  
Adaptez votre message à l'auditoire.

## Niveau de la formation proposée

Bien au-delà d'un ancrage de la session « Prendre la parole, les fondamentaux », il s'agit dans cette session d'une **mise en pratique intensive** sur les présentations des participants.  
Les basiques de la prise de parole, supposés acquis, sont ainsi évoqués, mais surtout **approfondis**.

## Profil de l'animateur

Le formateur est aussi **comédien et metteur en scène professionnel avec une solide expérience en entreprise**

Prix par personne : 1 200 € HT

Public concerné :

Cadres dirigeants, responsables projets, et toute personne ayant à préparer une présentation à forts enjeux.



Pour plus  
d'informations,  
contactez Caroline  
au 01 40 28 18 78

[www.symbiosis-consultants.net](http://www.symbiosis-consultants.net)



Durée :  
2 jours